

'DUURZAMER WERKEN EN BETERE PRODUCTKWALITEIT'

Het realiseren van een voorbeeldbedrijf en uithangbord voor de kalanchoësector. Dat was het doel van André Lankhaar, toen hij vorig jaar een nieuwe locatie aankocht in Bleiswijk. Om die reden investeerde de teler ook in een ClimaFlow System van Svensson. Dit ontvochtigings- en ventilatiesysteem stelt Lankhaar in staat flink te besparen op energie en zijn kasklimaat beter te sturen. Ook is sprake van een betere productkwaliteit.

Tekst: Ank van Lier

Fotografie: Daniëlle Jiskoot

André Lankhaar viert dit jaar zijn twintigjarig jubileum als ondernemer: in 2002 legde hij namelijk, samen met zijn vrouw Petra, de basis voor de huidige Kwekerij Lankhaar. "Ik groeide op op een bloemenbedrijf", vertelt de teler. "Toen ik een jaar of tien was, moesten mijn ouders de kwekerij noodgedwongen beëindigen. Maar de tuinbouwwereld liet mij niet los. Ik volgde een tuinbouwopleiding en ging daarna aan de slag op een kalanchoëkwekerij." Een eigen bedrijf starten, vormde voor Lankhaar de stip op de horizon. "In 2002 konden we deze droom dus waarmaken. Toen kochten Petra en ik een kas van 0,9 hectare in Bleiswijk, waar we kalanchoës gingen telen."

Eigen veredelingsprogramma

In de loop der tijd bouwde Lankhaar het bedrijf verder uit. In 2008 werd een grote stap gezet, met de verhuizing naar een huurlocatie van 3,5 hectare. "In die periode besloot ik ook om meer te gaan samenwerken met andere partijen. Inmiddels is 'samenwerken' een belangrijke pijler onder mijn bedrijf. En de toegevoegde waarde is groot: het benutten van de kracht van andere partijen stelt je in staat om te focussen op je core business."

Om die reden besteedt de teler de verkoop van zijn enkel- en dubbelbloemige kalanchoës uit aan Bunnik Plants. Daarnaast werkt hij sinds 2011 samen met veredelingsbedrijf Agriom. "Samen zetten we ons eigen veredelingsprogramma op, Perfecta Breeding. De stekken voor deze kalanchoës laten we produceren in Afrika en verkopen we wereldwijd."

Door het succes van het Perfecta Breeding-programma

werd de locatie van Lankhaar na verloop van tijd te klein. "We wilden ook veredelingsactiviteiten onderbrengen op ons bedrijf. Daarnaast wilde ik een voorbeeldbedrijf voor de kalanchoëteelt realiseren; een locatie waar ik afnemers van onze stekken kon laten zien hoe je op een moderne, efficiënte en duurzame manier kalanchoës teelt." Daarop kocht de teler in november vorig jaar een voormalig tomaatbedrijf van vijf hectare aan de Violierenweg in Bleiswijk. Dit werd volledig omgebouwd. "De hele inrichting ging op de schop; alles werd aangepakt en gemoderniseerd."

Ontvochtigen en ventileren

Onder meer energiebesparing en het realiseren van een goed kasklimaat waren belangrijke speerpunten voor Lankhaar. "We hebben een Obscura 10070 R FR W-verduisteringsscherm aan de zijgevel. Bovenin de kas hangen een Obscura 10070 FR WB+B verduisteringsscherm en een Luxous 1147 FR energiescherm van Svensson", vertelt de teler. "Om vochtproblemen te voorkomen en het gewas actief te houden, zetten we voorheen de groeibuis in voor het creëren van luchtbeveiliging. Ook kierden we regelmatig met de schermen. Dit kostte natuurlijk veel energie. En trek je een kier, dan 'valt' er ineens een bak koude lucht naar beneden. Dan is het klimaat niet meer controleerbaar. Dat wilden we niet meer, en om die reden investeerden we bij de kortedag-afdeling in het ClimaFlow System van Svensson. Dit is het beste ontvochtigings- en ventilatiesysteem op de markt. Het systeem is verfijnd en goed doordacht en doorontwikkeld. Het is echt mooi spul, het beste van het beste."



'AANPASSEN SCHERMINSTALLATIE VERLIEP VLOT EN EENVOUDIG'

Het ClimaFlow System bij Kwekerij Lankhaar werd geïnstalleerd door Voshol Warmte-Elektrotechniek uit Waddinxveen. Ook verzorgde dit bedrijf alle elektra. STAS BV uit Delfgauw paste de scherminstallatie in de kas van Lankhaar aan op het nieuwe systeem. "Nadat de VentilationJet was gemonteerd aan de tralie, hebben wij het dradenbed aangepast en ervoor gezorgd dat de schermen hier goed op aansloten", zegt Bart Suiker van STAS BV, dat ook de schermen voor het bedrijf leverde. "Het was vooral zaak dat het doek netjes rondom de VentilationJet sloot. Maar dit was verre van ingewikkeld. Sterker nog: het ging heel vlot en eenvoudig."

Het ClimaFlow System bestaat enerzijds uit een VentilationJet, die verse lucht aanzuigt van boven de volledig gesloten schermen. Deze droge lucht wordt uitgeblazen boven de ClimaFlow Fan. "Dit is een verticale ventilator, die de lucht verdeelt door de kas en het gewas", legt Dominique Blok van Svensson uit. "Door de verticale luchtstroom wordt vocht afgevoerd. Dit stimuleert de verdamping en resulteert in een actief, gelijkmatig en gezond microklimaat. Verticale ventilatie zorgt voor een veel uniformer kasklimaat dan horizontale ventilatoren."

Meervoudige winst

Het systeem levert Lankhaar winst op op meerdere vlakken. Zo bespaart hij onder meer fors op energie. "We hebben al minder energie nodig doordat deze kas nieuwer is dan de kas die we eerst hadden. En het ClimaFlow System zorgt dat we nog flink wat extra energie kunnen besparen. We hoeven immers niet meer te kieren, maar kunnen de schermen gesloten houden. Ook inzet van de groeibuis is niet meer nodig. Dat scheelt enorm, zeker bij de huidige energieprijzen." Daarnaast is het kasklimaat beter te sturen, geeft de teler aan. "Schermkieren brengen enorme 'schokken' in het klimaat teweeg. En dan slaat de plant nat en ontstaat schimmelvorming. Dat is nu niet meer aan de orde. Met dit systeem is de hoeveelheid verse lucht die je inbrengt heel nauwkeurig te sturen, wat zorgt voor een gecontroleerd en gelijkmatiger kasklimaat. En dit alles heeft ook een positief effect op het gewas: dit is beter in balans en actiever, wat zich onder andere vertaalt in meer knoppen en kleinere bladeren."

Bijkomend voordeel is volgens Lankhaar dat hij het systeem in de zomermaanden kan gebruiken om te koelen. "Dan kun je met behulp van de VentilationJet koelere lucht van boven het scherm naar beneden trekken. Noemenswaardig is ook nog dat de ventilatoren uitermate stil zijn en weinig stroom gebruiken."

Verder investeren

Al met al is de teler uitermate tevreden over het systeem. "Ik kan duurzamer werken en realiseer een betere productkwaliteit. Dat is mij heel veel waard." Om die reden wil hij op termijn ook de rest van zijn bedrijf uitrusten met het ClimaFlow System. "Ook in de langedag-afdeling is het in de winter immers goed en noodzakelijk om te ontvochtigen."

Nadelen kan Lankhaar niet benoemen. "Ik ben gewoon heel enthousiast over dit systeem. En dat geldt ook voor de stekklanten die ons bedrijf bezoeken. Die hebben allemaal zoiets van: 'dat wil ik ook!'"



SNEL EN EFFICIËNT AAN DE SLAG MET CLIMATE HOUSE-BEGELEIDING

Telers die een ClimaFlow System aanschaffen, krijgen standaard de zogeheten Climate House-begeleiding geleverd. Op deze manier kunnen ondernemers snel en efficiënt met het ClimaFlow System aan de slag. Ton Habraken van Svensson begeleidde Paul Weerheim, de teeltman van Kwekerij Lankhaar bij het in bedrijf nemen van het systeem. "Ik heb uitleg gegeven hoe de speciale Priva 'Air Blend Control'-software werkt en gezamenlijk met de teeltman de instellingen in de klimaatcomputer aangepast", zegt Habraken. "Hierdoor kon Kwekerij Lankhaar vanaf dag één starten met een goedwerkend systeem en hoefden ze zaken niet zelf uit te zoeken. Later hebben we de instellingen nog twee keer gefinetuned. Deze Climate House-begeleiding zorgt dus voor een snelle ingebruikname van het systeem, ook worden 'beginnersfouten' voorkomen."